

## Stellenausschreibung für ein/e Sales Manager/in

Die einfa changes gGmbH ist im WÄLDERHAUS in Hamburg-Wilhelmsburg für den Tagungs-, Veranstaltungs- und Eventbereich zuständig. Die Kunden sind Agenturen, große und kleinere Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen und Seminaranbieter. Viele Kunden liegen die Location auch wegen Ihrer nachhaltigen Ausrichtung. Außerdem gehört zu den Aufgaben der Hausservice, die Betreuung der Ausstellungen, dem Ticketverkauf für das Science Center Wald sowie dem Betrieb des dazugehörenden Shops verantwortlich. Wir sind ein Inklusionsbetrieb und legen großen Wert auf die persönliche Entwicklung unserer Mitarbeiter/innen. Informationen über die zu Location erhalten Sie auf der Webseite: [www.waelderhaus.de](http://www.waelderhaus.de).

Zum 1. August 2018 oder später suchen wir zur Erweiterung unseres Teams eine/n Sales Manager/in für Events, Tagungen und Veranstaltungen in Vollzeit (Teilzeit ist nach Absprache möglich). Die Aufgaben umfassen u.a.:

- Tagungs-, Veranstaltungs- und Eventverkauf, dabei sowohl die Neukquisition wie auch die Betreuung der zahlreichen Bestandskunden.
- Vertragserstellung, sowie die Abwicklung der administrativen Arbeiten inklusive der Functions-Sheets und Berichte im Zusammenhang mit dem Veranstaltungsverkauf, auch mit Hilfe unseres EDV-gestützten Buchungssystems (Bankettprofi)
- Die Durchführung von Verkaufsgesprächen und der Präsentation des Hauses
- Enge Zusammenarbeit mit dem Haus befindlichen Partnern Raphael Hotel WÄLDERHAUS und dem Restaurant Wilhelms im WÄLDERHAUS
- Verantwortung für die Mitarbeiter/innen auch des Shops und der Ausstellungsbetreuung inkl. regelmäßiger Personalgespräche, Einsatzplanung, Organisation entsprechender Schulungen.
- Interesse an den Fragestellungen eines Inklusionsbetriebs

Wir erwarten von Ihnen:

- Branchenerfahrung (z. B. aus Event Agenturen, Hotels, Kultureinrichtungen oder vergleichbaren). Eine einschlägige Ausbildung ist von Vorteil.
- Erfahrung im Vertrieb von Tagungen und hochwertigen Veranstaltungen für unseres anspruchsvolles Kundenklientel
- Lust darauf, aus dem WÄLDERHAUS eine der erfolgreichsten Locations Hamburgs zu machen.
- Lust auf Personalführung und Organisation der Betriebsabläufe
- Betriebswirtschaftliche, bzw. kaufmännische und EDV-Kenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- Flache Hierarchien mit einem motivierten, an Wachstum interessierten Team
- Interne und externe Weiterbildung
- Einen interessanten Kundenstamm
- Flexible Arbeitszeiten bei einer Fünf-Tage-Woche

- Einen stadtnahen Arbeitsplatz (10 Minuten mit der S-Bahn vom Hbf.) und die Nutzung der Proficard
- Kostengünstige Verpflegungsmöglichkeiten
- Persönliche Perspektiventwicklung
- Ein spannendes Arbeitsumfeld in einem nachhaltigen Haus.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres Gehaltswunsches bis zum 20. Juli 2018. Bitte senden Sie die Unterlagen online an [seif@waelderhaus.de](mailto:seif@waelderhaus.de). Sie haben Fragen. Rufen Sie mich gerne an: Silke Seif, Telefon 040 302 156 500.

einfa! changes gGmbH  
c/o WÄLDERHAUS  
Am Inse!park 19  
21109 Hamburg